

ありがとうございますございます

諸橋工務店 ニュースレター

メールアドレス morokou@chive.ocn.ne.jp
ホームページ http://www.morokou.co.jp

Vol.219
2026
3月号

諸橋工務店
新潟市秋葉区新津東町 1-2-43
TEL フリーダイヤル 0120-44-2392
FAX フリーダイヤル 0120-11-8427

諸橋工務店 検索 担当 諸橋・佐藤



※いちご狩り申込開始 同封のご案内にてお申込みください！3月22日締切日です

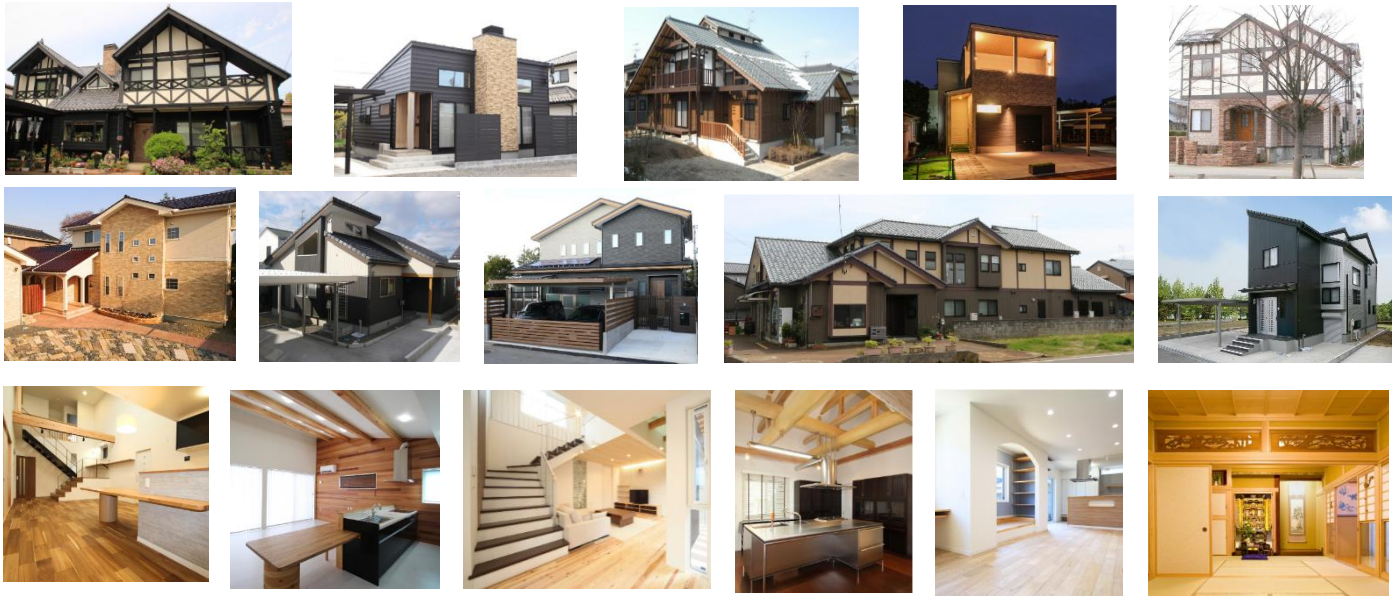
2026年 3月 諸橋工務店 予定表



日	月	火	水	木	金	土
2/22	23 天皇誕生日 FM にいつ 『ありがとうございます』 12:00~12:30	24	25 定休日 FM にいつ 再放送 『ありがとうございます』 19:00~19:30	26 定休日	27	28
3/1	2 FM にいつ 『ありがとうございます』 12:00~12:30	3 雛祭り 	4 定休日 FM にいつ 再放送 『ありがとうございます』 19:00~19:30	5 定休日	6	7 新築・リフォーム相談会 予約制 限定4組 10:00~18:30
8 新築・リフォーム相談会 予約制 限定4組 10:00~18:30	9 新築・リフォーム相談会 予約制 限定4組 10:00~18:30 『ありがとうございます』 12:00~12:30	10 新築・リフォーム相談会 予約制 限定4組 10:00~18:30	11 定休日 新築・リフォーム相談会 予約制 限定4組 10:00~18:30 『ありがとうございます』 再 19:00~19:30	12 定休日 新築・リフォーム相談会 予約制 限定4組 10:00~18:30	13 新築・リフォーム相談会 予約制 限定4組 10:00~18:30	14 新築・リフォーム相談会 予約制 限定4組 10:00~18:30
15 新築・リフォーム相談会 予約制 限定4組 10:00~18:30	16 FM にいつ 『ありがとうございます』 12:00~12:30	17	18 定休日 FM にいつ 再放送 『ありがとうございます』 19:00~19:30	19 定休日	20 春分の日 	21
22 いちご狩り 申込締切日	23 FM にいつ 『ありがとうございます』 12:00~12:30	24	25 定休日 FM にいつ 再放送 『ありがとうございます』 19:00~19:30	26 定休日	27	28
29	30 FM にいつ 『ありがとうございます』 12:00~12:30	31	4/1 定休日 FM にいつ 再放送 『ありがとうございます』 19:00~19:30	2 定休日	3	4

諸橋工務店の特徴

【諸橋工務店施工例】



【特徴1】お客様に安心していただくことが最優先のため、諸橋工務店ではお客様の為に“しないこと”を決めています。

◆30分エリア以外は工事をしません

アフターメンテナンス等の対応が素早くできるため。担当可能エリアは弊社から車で30分圏内のお客様を対象とさせていただきます。

◆木造住宅以外は建築しません

得意分野を活かし、最良のご提案と家づくりができるため。お客様に「安心」「安全」「健康」を確実にお届けできます。

◆元請け以外は請けません

お客様が安心できるよう当社が全責任を請け負うため。弊社が下請けになってしまうと、本質的な「お客様ファースト」を実現できません。

◆自社設計以外は建築しません

設計から施工まで弊社にて一貫して行うため。責任の所在が明確になります。



【特徴2】製品等によって当たり外れがなく安心して暮らしていただくために自社保証があります。

◆モロハシ独自「10年修繕、修理保証」

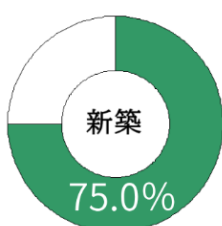
弊社では、原則として災害・消耗品以外、お引き渡し後10年以内は、自社保証でお客様に金銭的負担をかけず無償で修繕や修理を行っており、安心してお過ごしいただけます。

例えば、エアコン・キッチン・トイレ・給湯器など故障したときの部品交換などが該当します。

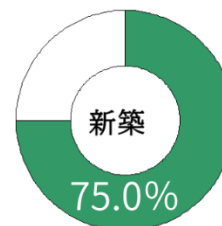
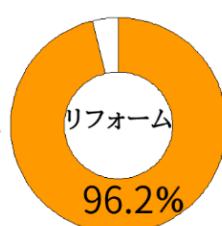
【特徴3】ご紹介や特命が多いです。（社内集計による実績値）（2024年現在集計値）

※ご紹介率：お客様からのご紹介やリピートでご契約となった件数の割合のこと。

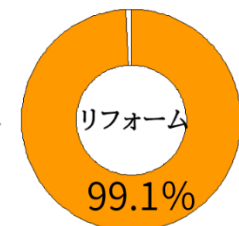
※特命率：弊社のみにご相談いただき、ご契約となった件数割合のこと。



※ご紹介率



※特命率



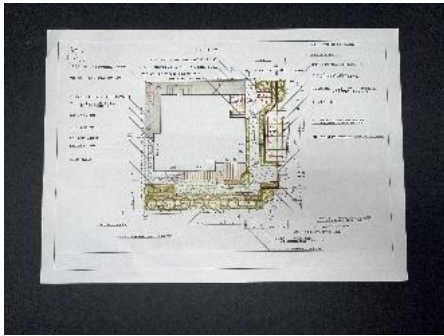
【特徴4】年中24時間緊急時は極力、電話対応できるよう努めています。

エクステリアプランナー1級に合格しました！！

エクステリアプランナー1級の資格試験に、3か月間の学習を経て無事合格することができました。合格率36.5%という難関試験で、筆記2時間、実技3時間45分の長丁場を乗り切り、実務に直結する知識と設計力を改めて身につけることができました。

この資格で得た外構・庭づくりに関する専門知識やプランニング力は、今後の会社の強みとして積極的に活用していきます。住宅本体だけでなく、駐車場・アプローチ・庭・樹木や花まで含めた「住まい全体のトータル提案」を行うことで、お客様の暮らしやすさと満足度をさらに高めていきたいと考えています。

今後は、この資格で培った知識と経験を社内で共有し、チーム全体のレベルアップを図りながら、「家づくり+外構づくり」を強みにした会社づくりを進めてまいります。



【実技テスト平面図】



【テスト平面図を基に模型】



代表取締役社長 澤井 裕紀

あなたの為のオリジナル曲をプレゼント

オリジナル曲希望と書いて番組までお寄せください。

毎月抽選で1名様に地元新潟市秋葉区出身のシンガーソングライター小林楓さんの作るあなたの為のオリジナル曲をプレゼントさせていただきます。

「自分への応援歌」「ご家族への感謝」「奥様やご主人への想い」そんな身近で大切な方へのプレゼントはいかがですか！世界に1つだけのオリジナル曲です。当選した方々からはとても喜んでいただいています。

送り先 【FAX】0250-23-5100 【メール】mail@chat761.com お待ちしています！！

コミュニティストジオに収録の応援に来てください(^o^)

FMにいつ「ありがとうございます」放送予定

【ゲストの紹介】

- | | | | |
|----|----------|-------------|--|
| 放送 | 3月9日(月) | 12:00~12:30 | 「永井鉄工所」代表取締役社長 原かおり様
(収録日! 3月6日(金) 14:00~14:30) |
| 放送 | 3月16日(月) | 12:00~12:30 | 「保育士シンガーソングライター」 TAMI様
(収録日! 3月6日(金) 14:35~15:05) |
| 放送 | 3月23日(月) | 12:00~12:30 | 「小林ドライ」 代表取締役 白井和芳様
(収録日! 3月17日(火) 14:00~14:30) |
| 放送 | 3月30日(月) | 12:00~12:30 | 「イウラ不動産 専属整理収納アドバイザー」 井浦みか様
(収録日! 3月17日(火) 14:35~15:05) |
| 放送 | 4月6日(月) | 12:00~12:30 | 「オリジナル曲当選者様」
(収録日! 3月31日(火) 14:00~14:30) |
| 放送 | 4月13日(月) | 12:00~12:30 | 「おそうじ本舗 新津店」 千代宏樹様
(収録日! 3月31日(火) 14:35~15:05) |



【収録の様子です】

身近なお役立ち情報
や楽しいお話が聞ける
と思います。



社長の念い

《チームモロハシの皆様へありがとう（令和 8年 2月20日）》



チームモロハシの皆様、今月もご協力いただき感謝申し上げます。

あと少しで安全大会を迎えます。この時期になると自然と皆さんの顔が思い浮かびます。

それは表彰にあたりこの一年を振り返る中で、現場で懸命に頑張ってくださっている皆さんの姿が、次々とよみがえるからです。

- ・寒い冬の中、外部で作業にあたってくださる業者さん。
- ・暑い夏の日、ヘルメットをきちんと着用し、安全に配慮しながら工事を進めてくださる職人さん。
- ・雨漏れの際には、急な依頼にも関わらず応急処置に駆けつけてくださる瓦屋さんや板金屋さん。
- ・トイレのつまりやお湯が出ないといったトラブルに、すぐ対応してくださる設備屋さん。
- ・電気がつかない、雷が落ちたと連絡が入れば迅速に動いてくださる電気屋さん。
- ・そして、現場を少しでも良くしようと常に考え続けてくださる大工さん。

現場を支えてくださっている皆さん一人ひとりが、私たちにとっての最優秀賞です。

いつも本当にありがとうございます。

《スタッフの皆様へありがとう（令和 8年 2月27日）》

皆様、今月も頑張ってください、誠にありがとうございました。

ワクワク系マーケティングの社長のアカデミー賞カーニバルに参加してきました。

そこで強く感じたのは、参加されている皆さんが自分の商売を心から楽しみ、本当にワクワクしながら仕事をしているということです。そして共通していたのは、「どう売るか」「どう売上を伸ばすか」よりも、「どうしたらお客様に喜んでいただけるか」「どうしたら幸せにできるか」を真剣に考えている姿勢でした。

今回ノミネートされた方の多くは、実は人付き合いやコミュニケーションが得意ではない方たちです。そんな方々が勇気を出してお客様と向き合い、会話を重ね、お客様の声を聴き続けた結果、それが商品やサービスとして形になっている。その過程こそが本当に素晴らしいと感じました。

一生懸命取り組んできた人の流す涙は、とても美しく心を打たれました。

私たちの会社も、いつかお客様に本当に喜んでいただき、その成果が実を結んだときには、壇上に上がりこの景色を見てみたいと思います。

皆さんの取り組みはすでに素晴らしい。あとは結果を出すだけです。そこまでもう一歩、一緒に頑張っていきましょう。

会長の念い

《会長から業者さんへのメッセージ（令和 8年 2月20日）》



チームモロハシの皆様、今月も大変お世話になりました。

現在、物価高や金利上昇により新築受注には工夫を要する時期ですが、皆様への仕事が途切れないうち、私共も全力で営業と段取りに努めています。ぜひ「チーム力」を結集し、さらなる顧客満足度の向上を目指しましょう。

毎月の勉強会や年一回の安全大会への参加は容易ではないと思います。継続とご協力にも感謝しています。そして皆様の真摯な姿勢が「丁寧な仕事」や「誠実な対応」への高評価に繋がっているとと思います。

「先義後利」「三方良し」の精神で、協働していきましょう。

今後ともよろしく願いいたします。

《会長から社員さんへのメッセージ（令和 8年 2月27日）》

皆様、今月もありがとうございました。

皆様そして弊社の「お客様対応力」は素晴らしい強みだと思いますが、物価高騰などの環境変化が著しい今こそ、「提供価値の再定義」が必要だと考えています。

現状を振り返り、弊社の強みを活かしながら、時代に即した価値のグレードアップを図りましょう。そして、常に「顧客視点」に立ち「先義後利」の精神でお客様への提供価値を最優先に追求していきたい。そう願っています。

「チームモロハシ」の価値を最大限に高めるため、将来を見据え、皆で知恵を絞って変化に対応し、今後は更に楽しく仕事ができる取組みを重ねて行きましょう。よろしく願いいたします(^o^)